


# Resultados del Examen Oficial del proveedor de VCI

E.	¿COMO CALIFICARON?	2008
	<p>La personas de negocios entienden sobre análisis de costo beneficio y que toda decisión trae consecuencias.</p> <p>No les falle a sus clientes arriesgando su reputación y la de ellos. ARMOR Protective Packaging® es propietario de su propia tecnología con mas de 25 años de experiencia en el mercado. Cuenta con un equipo de analistas de laboratorio exclusivos para la investigación, desarrollo y pruebas de corrosión aceleradas así como también visitas de campo, siempre a su servicio.</p> <p>Contacte a los profesionales de ARMOR para que le ayuden a interpretar el resultado de su examen por teléfono al 800.365.1117 envíenos un email a info@armorvci.com o visite www.armorvci.com</p>	<p>Notes:</p>
	<p>Resultado: <input type="checkbox"/> <i>Cualquier resultado diferente de cero puede significar que su empresa o sus clientes están en riesgo.</i></p> <p>Preguntas: _____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p> <p>_____</p>	<p>El examen oficial del proveedor de VCI es una cortesía de</p>  <p>armorvci.com</p>

# Examen Oficial Del Proveedor De VCI.

<p>A.</p>	<p>¿Su proveedor de VCI esta realmente a la altura de lo que usted necesita?</p> <p>Responda estas preguntas claves para darse cuenta.</p> <p>Es la mejor forma en la que usted y su empresa pueden tomar una decisión segura a la hora de elegir en quien confiar para proteger sus productos.</p>
<p>B.</p>	<p><b>INSTRUCCIONES PARA EL EXAMEN.</b></p> <p>Paso 1: Aparte de 3 a 5 minutos sin interrupciones.</p> <p>Paso 2: Lea las preguntas cuidadosamente y respóndalas honestamente; su reputación esta en juego.</p> <p>Paso 3: Revise sus respuestas para determinar si su proveedor paso la prueba.</p>
<p>C.</p>	<p>APELLIDO Y NOMBRE: _____</p> <p>EMPRESA: _____</p> <p>DEPARTAMENTO: _____</p>
<p style="text-align: right;"><i>Ver página siguiente.</i></p>	

**Usted esta siendo evaluado todos los días por sus clientes.**

**D.**

**IMPORTANTE.**

*Revise cada pregunta cuidadosamente, la diferencia puede significar ganar o perder para su empresa.*

*Cuente uno por cada NO, y cero por cada SI.*

*Al final del examen sume sus puntos.*

**¿CONOCE SU PROVEEDOR DE VCI...**

*Haga un circulo en la respuesta:*

Provee asistencia técnica específica para manejar la corrosión?	SI	NO
Investiga, desarrolla y fabrica su propio VCI?	SI	NO
Conoce que tan seguros son sus procesos de manufactura?	SI	NO
Conoce sobre el arte de las mezclas de componentes?	SI	NO
Conoce sobre la uniformidad del VCI?	SI	NO
Realiza un adecuado control de calidad para verificar la composición y desempeño?	SI	NO
Cuenta con un departamento de investigación y desarrollo con un laboratorio de corrosión?	SI	NO
Tiene la experiencia suficiente en la industria del VCI?	SI	NO
Cumple con normas internacionales para el VCI, RoHS y otros requerimientos?	SI	NO
<b>Ofrece una línea completa de productos inhibidores de la corrosión (papel, Película plástica, espumas etc)?</b>	<b>SI</b>	<b>NO</b>
<i>¿Acaso una línea reducida de productos no significa una respuesta limitada para sus necesidades de protección?</i>	-	-
<i>¿si su proveedor solo fabrica película de plástico, cual cree que será su recomendación?</i>	-	-
<b>Invierte en un seguro de responsabilidad por la fabricación de su producto en caso de que se presente oxidación?</b>	<b>SI</b>	<b>NO</b>
<i>¿Que va a hacer usted cuando ocurra un problema de corrosión?</i>	-	-
<i>¿Que van a hacer ellos cuando un problema de corrosión ocurra?</i>	-	-
<i>¿Si ellos no son expertos, como lo van a ayudar?</i>	-	-
Cuenta con servicio internacional para ayudar a sus clientes fuera de su país?	SI	NO
Sabe exactamente lo que es el VCI y lo ve como un aditivo más?	SI	NO
Le provee datos técnicos como MSDS, TDS etc?	SI	NO
Hace visitas de campo para resolver problemas de corrosión?	SI	NO
Entiende que un VCI de baja calidad puede acelerar la corrosión?	SI	NO
Se da cuenta que un VCI de baja calidad puede opacar sus negocios?	SI	NO